

CANALE ~

MERCATO ~

PRODOTTI E SERVIZI ~

RETAIL ~

DISTRIBUTORI ~

TECNOLOGIA ~

VIDEO

INTERVISTE

SPECIALI ~

CERCA ..

MERCATO → STRATEGIE MERCATO → Promuovere le soluzioni esistenti, la strategia di ATON IT

Promuovere le soluzioni esistenti, la strategia di ATON IT

SOLUZIONI CHIAVI IN MANO SVILUPPATE PER PORTARE ALLE AZIENDE L'EFFICIENZA OPERATIVA DI CUI **NECESSITANO.**

21/02/2025 Barbara Tomasi



David Iarriccio è il manager della Business Unit System Integration e Sviluppo Software, divisione di ATON IT focalizzata sullo sviluppo di soluzioni chiavi in mano in diversi settori di mercato quali automotive, amministrazione, sanità e settori limitrofi, come l'educazione e la logistica.

Come si sviluppa la strategia di David Iarriccio

David larriccio, Business Unit System Integration e Sviluppo Software, ATON IT La strategia è di promuovere le soluzioni esistenti, su cui abbiamo una pluriennale esperienza, adattandole alle specifiche esigenze del cliente. Intendiamo enfatizzare le caratteristiche distintive delle nostre soluzioni. Esse rappresentano il potenziale tecnologico della nostra divisione, replicandole e declinandole sui prossimi progetti. Inoltre sviluppando anche contenuti a valore aggiunto che evidenzino i successi di progetti realizzati tutt'ora in corso.

In cosa consiste la System Integration

La System Integration, processo che connette diversi sistemi software e hardware all'interno di un'azienda, creando un flusso di dati e informazioni fluido e automatizzato, facilita la condivisione di informazioni tra reparti, sedi o divisioni aziendali. Ciò porta a una maggiore agilità, automazione dei processi ed eliminazione delle ridondanze operative. Esse portano a una significativa riduzione dei costi aziendali e consentono alle aziende di adattarsi rapidamente alle nuove esigenze del mercato. Oltre a scalare le proprie operazioni in modo efficiente.

L'azione di ATON IT

ULTIME NOTIZIE



Cloud sovrano, i vantaggi per i clienti finali e i cittadini



Studiare l'Al a scuola, la Generazione Z si prepara per il futuro



Da Oracle arriva Al Agent Studio per una gestione integrata



Gold Support Partner del SOC-CMM, un premio per Kaspersky



L'accessibilità digitale è necessaria e indispensabile, ecco perché



Skill gap, professionisti e mercato IT: divario tra domanda e offerta



Partire dalle competenze per implementare l'intelligenza artificiale



Data Virtualization e Data Fabric, il valore degli asset delle aziende



EnginSoft nominato da Altair suo Channel Partner per l'Italia



Tami Reller e Nina Hargus nel consiglio di amministrazione di WSO₂

MERCATO



Studiare l'Al a scuola, la Generazione Z si prepara per il futuro



L'accessibilità digitale è necessaria e indispensabile, ecco perché



Skill gap, professionisti e mercato IT: divario tra domanda e offerta



Partire dalle competenze per Gestione ticket ospedalieri e percorso pazienti, digitalizzazione dei processi cartacei, ideazione sistemi gestionali per reti punti vendita. Sono solo alcuni esempi delle soluzioni **chiavi in mano** che la BU System Integration e Sviluppo Software sviluppa per portare alle aziende l'efficienza operativa di cui necessitano. Cuore pulsante della divisione è la **Software Factory** di ATON IT presente nelle sedi di Terni, Milano, Firenze e Roma.

